

# – Marginene i bransjen er for lave

Amesto AccountHouse fortsetter klatringen. I fjor omsatte konsernet for 176 millioner kroner og alt tyder på at det blir vesentlig mer i år.

**BJØRN HENNING GRANDAL**  
bhg@finansavisen.no

– Så langt i år har vi en omsetningsvekst på opp mot 20 prosent. Vi skal fortsette å vokse. De strategiske valg vi tar nå med trykk og store investeringer i teknologi, fagkunnskap og kundedialog vil gi oss muskler og kompetanse til å tiltrekke oss nye kunder og ikke minst beholde og gi de kundene vi har enda bedre opplevelse og verd, sier adm. direktør Siri Nilssen.

Nilssen har lenge sett at det Skandinaviske markedet er i bevegelse.

– Vi tror bransjen har vært flinkere på å vise effekt og merverdi av outsourcing. Teknologiske løsninger gjør det mulig for kundene å sitte tett på informasjon, tall og analyser, og det gir trygghet.

## For lave marginer

Siri Nilssen lar seg fortsatt ikke imponere over marginene i regnskapsbransjen.

– Ser vi på regnskapstallene til de 3000 regnskapsførerselskapene i Norge, er det fremdeles altfor lave marginer i bransjen generelt. Regnskapsførerbransjen har dessverre ikke vært flinke nok til å prise kompetansen sin eller å få frem hvilken kompetanse vi sitter på. Sett opp mot revisorer er timesatser vesentlig lavere selv om kompetansekrav, etterutdanningskravene og oppgaver



For mange bedrifter er lønnsfaget komplekst og rigid, og mange ser da verdien i å sette bort tjenesten til fagfolk

på mange nivå er sammenfallende, sier hun.

## Høyt lønnstrykk

Amesto har hatt spesielt høy vekst på lønnsområdet det seneste året.

– Når det gjelder lønn har vi over tid utviklet en solid system- og fagkompetanse på lønn og HR, både i Norge, Sverige og Danmark. For mange bedrifter er lønnsfaget komplekst og rigid, og mange ser da verdien i å sette bort tjenesten til fagfolk. Kapasitet sammen med vår produktfleksibilitet gjør at vi kan ta imot alle typer bedrifter, fra de helt små til store konsern med kontorer i flere nordiske land.

Når det gjelder bransjen generelt forventer hun imidlertid en utflating i omsetningen.

**VENTER UTFLATING:** Siri Nilssen tror på en utflating i omsetningen for regnskapsbransjen. FOTO: AMESTO



– Med over 3000 regnskapsførerselskap i Norge og tilsvarende i våre naboland, er det ikke alle som har finansielle muskler og kompetanse til å være med på den nødvendige reisen bransjen må gjennom for å møte kundenes forventning til effektivitet, innsikt og tilstedeværelse. Vi tror derfor det kommer til å skje en nødvendig konsolide-

ring i årene som kommer.

## Tunge investeringer

Amesto er en av aktørene i bransjen som har lagt ned betydelige ressurser i utviklingen av en regnskapsrobot. Lanseringen av AI-roboten er nært forestående, men Nilssen kan ikke ofte nok få understreket at det fortsatt er de menneskelige ressursene som



er de alle viktigste.

– I tillegg til våre investeringer i teknologi og innovasjon, investerer vi derfor tungt i fagkompetanse og utviklingsprogram for våre ansatte. Vi er i tillegg hele tiden på jakt etter de kloke hodene, de dyktige fagfolk som er opptatt av utvikling og den gode kundeopplevelsen.

Hun mener at det er samspillet mel-

lom teknologi, rådgiving og fagkompetanse som blir aller viktigst i årene fremover.

– Det avgjørende blir hvordan vi evner å ta ut dette ut ved å ha kunden i fokus og forstå hva som gir kundene verdi, se bort fra de tradisjonelle produkt- og tjenestene våre og sette kundens behov høyere enn alt annet.