

An aerial photograph of a person in a wooden boat on a pond. The water is dark, and the pond is covered with numerous lily pads, some of which are colorful (red, yellow, green). The person is wearing a patterned shirt and dark pants, and is looking towards the camera. The overall scene is lush and green, with a focus on nature and growth.

GRATIS VEKSTPLAN MED

# Ideer for raskere og lønnsom vekst!

Har dere ambisiøse vekstmål for salg, lønnsomhet, selskapsverdi eller rekruttering? Herlig!

Vi er besatt av vekst, så da blir vi en god match. Vi har laget en utrolig enkel prosess som gjør at vi kommer raskt i gang, uten unødvendige workshops og byråstyr.

**amesto**  
Growth





VEKSTPLAN

# Slik ser prosessen ut!

Prosesen vår er laget slik at du skal få verdi fra første gang du møter oss - gratis og uforpliktende. Liker du våre ideer til profitabel vekst kan du velge å realisere dem selv eller ved hjelp av oss. Ideene er uansett deres, og koster dere ikke noe annet enn ca. 3 timer.

01

## KONKRETE OG MÅLRETTEDE VEKSTINITIATIV

**Våre rådgivere investerer** 10+ timer på dere og kommer opp med konkrete og praktisk gjennomførbare ideer til hvordan dere kan vokse raskt, smart og profitabelt. Det hele starter med et 45 min intervju. Basert på intervjuet, digitale og analoge analyser av dere, skaper vi ideer til hvordan dere kan vokse. Disse presenteres helst for hele ledergruppen og er en lærerik og spennende 90 minutters økt, der dere lener dere tilbake og får presentert våre ideer til vekst, helt gratis.

**amesto**  
Growth

## 02

### VI PRESENTERER VEKSTPLAN

Liker dere ideene vi kommer med setter vi sammen en 90-dagers vekstplan som inneholder aktiviteter, output, mål og budsjett. Denne planen får dere til odde og eie. Ønsker dere å realisere hele eller deler av den med oss innleder vi et partnerskap der dere abonnerer på et skreddersydd vekst-team.

## 03

### VI BLIR DITT VEKST-TEAM

Går dere videre med oss og vekstplanen, får dere et vekst-team med spesialister som har kompetansen som trengs for å realisere vekstplanen. Teamet jobber kontinuerlig, med laserfokus, for å skape resultater og reell verdi. Vi jobber i 3 måneders sprinter eller lenger, med løpende 3 måneders oppsigelsestid.



# Møt dine idéskapere



Hils på Knut Pedersen, utdannet IT-ingeniør fra Høgskolen i Østfold og gründer og CEO i Amesto Growth. Knut har i en årrekke vært rådgiver for norske selskap med eventyrlig vekst og resultat.



Hils på Eivind Aamodt, utdannet befal med 20 års erfaring fra media og salg, blant annet fra Schibsted der han var med å utvikle søkemotoren Sesam. Eivind er også gründer av Performance selskapet Optimal Norge AS og flere andre digitale selskaper.



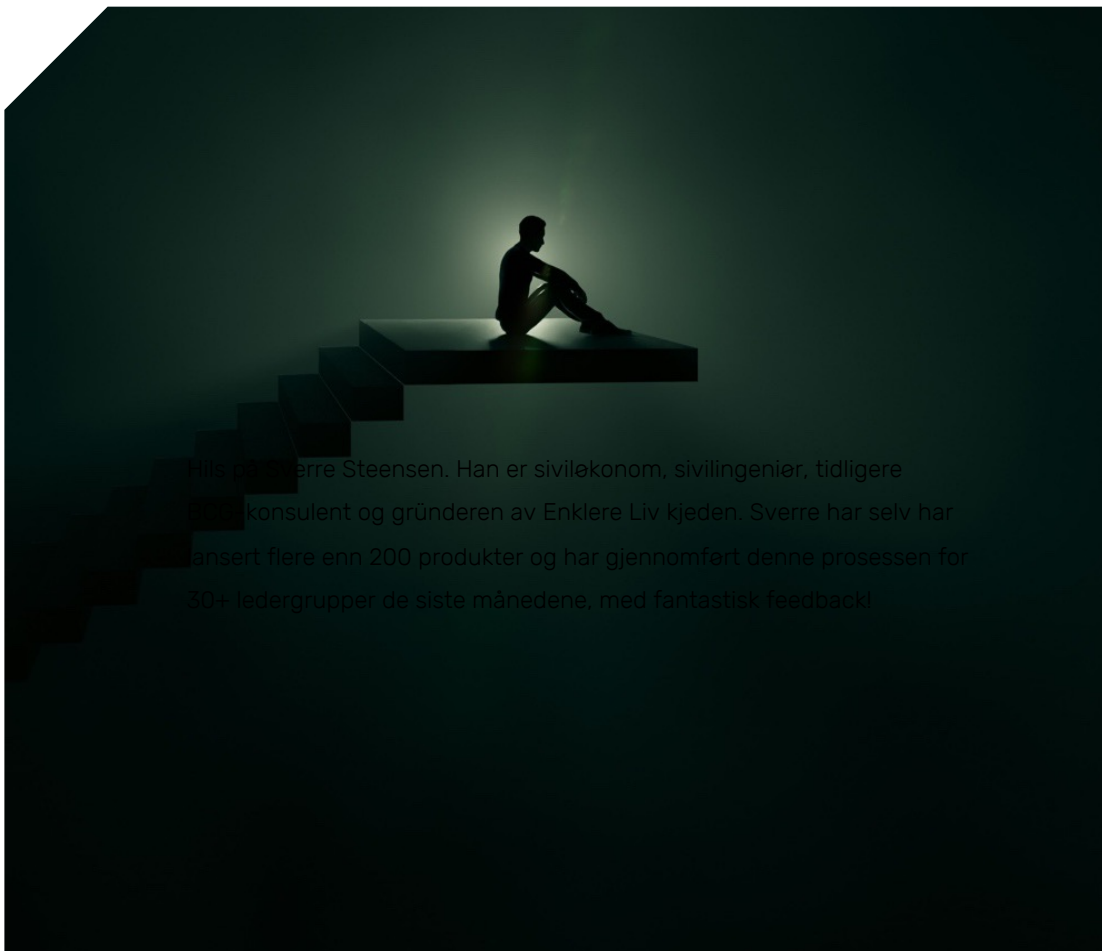
Hils på Oscar Hovland, seriegründer, bedriftsleder og en sertifisert TAYA-coach (They Ask You Answer). Oscar er VP Business Advisory in Amesto Growth og har jobbet med selskap som Microsoft.



Hils på David Aleksandersen, Chief Revenue Officer i Amesto Growth. David har 25+ års erfaring fra salg, markedsføring og selskapsledelse. Han har hjulpet en rekke selskap med internasjonalisering og vekst.



Hils på Sverre Steensen, siviløkonom, sivilingeniør, tidligere BCG-konsulent og gründeren av Enklere Liv kjeden. Sverre har gjennomført vekstprosesser med 50+ selskap i 2023!



Hils på Sverre Steensen. Han er siviløkonom, sivilingeniør, tidligere BCG-konsulent og gründeren av Enklere Liv kjeden. Sverre har selv har lansert flere enn 200 produkter og har gjennomført denne prosessen for 30+ ledergrupper de siste månedene, med fantastisk feedback!