

**amesto**  
Solutions



# Visma Business NXT

Fra Visma Business til skybaserte Visma  
Business NXT

**Leverandør:**

Amesto Solutions AS

## Innhold

Hva er Visma Business NXT?.....	3
Om tjenestene i Visma Business NXT .....	3
Visma.net AutoInvoice .....	3
AutoPay .....	3
Visma.net Approval .....	4
WorkFlow .....	4
AutoCollect .....	4
OneStop Reporting .....	4
Visma.net AutoReport .....	4
Hvorfor migrere? .....	5
Hva bør du tenke på når du skal flytte til skyen? .....	6
Om migrering.....	7
Slik er vår migreringsmetodikk.....	8
Trinnvis overgang .....	9
Prismodell.....	11
Programvare .....	11
Utfyllende informasjon vedr. pris.....	11
Få den hjelpen du trenger .....	12

## Hva er Visma Business NXT?

Visma Business NXT er Visma sitt nyeste ERP prosjekt, og har som mål å tilby en skybasert løsning, som ivaretar det beste fra Visma Business. Vi erfarer at vi har svært mange fornøyde kunder på Visma Business, samtidig som mange kunder opplever at tid og kostnader til drift og oppgraderinger bare blir mer og mer krevende. Visma Business NXT vil forenkle reisen til skyen for våre kunder med gjenbruk av kompetanse i mange ledd og enkel migrasjon av data og historikk.

Her er noen karaktertrekk ved Visma Business NXT:

- Bygget på Microsoft sin Azure plattform
- Visma Business DNA intakt
- Helt nytt moderne webgrensesnitt
- Markedsledende integrasjonsgrensesnitt (GraphQL API)
- Designfunksjonalitet
- Samme datamodell som Visma Business
- Enkel migrasjon av data, all historikk blir med
- De fleste prosesser og funksjoner fra Visma Business
- Automatisering av prosesser, også støttet av maskinlærings prosjekter.
- Inneholder Visma.net Payroll med "self service" for ansatte (reise, utlegg, ferie, fravær, time)
- Kraftig rapportering og budsjettering
- "WorkFlow" for håndtering av hele fakturamottak og godkjeningsprosessen.
- En skytjeneste
  - som alltid er oppdatert
  - har et høyt nivå av sikkerhet
  - med backup/restore inkludert
  - og som er skalerbar. stabil, rask og robust
  - inkludert teknisk support, online dokumentasjon og kurs.
  -

## Om tjenestene i Visma Business NXT

Det er flere tjenester som inkluderes i lisensavtalen om Visma Business NXT. Dette gjør at du får en totalløsning for ditt ERP System. Her kan du lese mer om disse tjenestene:

### Visma.net AutoInvoice

Visma.net AutoInvoice er en fakturaløsning som dekker mange behov, inkludert sending og mottak av efaktura. All fakturabehandling foregår i Visma Business NXT slik at både fakturering og fakturamottak går raskt. Du får mindre administrasjon, kan sende fakturaer i alle formater automatisk, får kortere kredittid, bedre kontroll, jobbe i skyen samt fornøyde kunder og leverandører.

Les gjerne mer på Visma sine sider her: <https://www.visma.no/faktura/autoinvoice/>

### AutoPay

AutoPay er en skybasert løsning for bankintegrasjon. AutoPay er en tjeneste som automatiserer betalingsflyten mellom Visma Business NXT og bankene på en sikker måte. Du kan betale fakturaer direkte i Visma Business NXT, sende betalinger til godkjenning, få full kontroll over alle inn og utbetalinger, samt automatisk bankavstemming. Du kan betale fakturaer direkte fra Visma Business NXT uten å måtte logge inn i nettbanken. Innkommende betalinger blir automatisk koblet opp mot åpne fakturaer og informasjonsflyten skjer kontinuerlig slik at du alltid er oppdatert.

Les gjerne mer på Visma sine sider her: <https://www.visma.no/autopay/>

### Visma.net Approval

Med godkjenningstjenesten Visma.net Approval kan du enkelt godkjenne eller avvise fakturaer, reiseregninger og utlegg eller søknader om ferie og fravær på mobil eller pc. Du har alltid full oversikt over dine oppgaver og blir varslet når du får en ny godkjenningsoppgave.

Les gjerne mer på Visma sine sider her: <https://www.visma.no/erp/fakturagodkjenning/>

### WorkFlow

Visma WorkFlow er integrert dokumenthåndteringssystem for behandling av inngående fakturaer og andre dokument/bilag. Med WorkFlow kan du enkelt sette opp behandlingsmåter, hvem som skal godkjenne, dokumentflyt med mer. Med WorkFlow kan du ta i bruk maskinlæring og AI i din dokumenthåndteringsflyt!

### AutoCollect

AutoCollect er et integrert automatisert fakturaoppfølging- og inkassosystem! Helt unikt for Visma AutoCollect er at du har kun én reskontro å forholde deg til. Tallene hentes i sanntid direkte fra Visma Business NXT. Du får en god oversikt og kan finne detaljer, historikk og dokumentasjon i kundeportalen KreditorWeb.

Les gjerne mer på Visma sine sider her: <https://www.visma.no/inkasso/autocollect/>

### OneStop Reporting

Med rapporteringsløsningen OneStop Reporting får du et fleksibelt og robust verktøy hvor du får mange rapporter på ett sted. Du kan benytte ferdigdefinerte rapporter eller skreddersy egne. Rapportene kan enkelt deles med andre sluttbrukere, slik at de kan kjøre rapportene og få oppdatert data når de selv trenger det.

Les gjerne mer på visma sine sider her: <https://www.visma.no/erp/rapportering-budsjettering/>

### Visma.net AutoReport

Med Altinn-integrasjonen i Visma.net kan du sende inn a-melding og MVA-melding samt hente skattekort. Integrasjonen har også støtte for bokettersyn via standardformatet SAF-T. Visma.net AutoReport sender automatisk informasjon mellom Visma Business NXT og Altinn. Integrasjonen arbeider i bakgrunnen og gjør det mulig slik at du kan få levert rapporter og dokumenter innen tidsfristene.

## Hvorfor migrere?

Det er mange fordeler med å bevege seg inn i en skytjeneste og noen av disse er:

- Det er viktig å ha et stabilt system
- Kunne ivareta nye lover og regler raskt
- Oppgraderinger
- Sikkerhet
- Driftskostnader
- Tilgjengelighet/mobile løsninger
- Standardiserte systemer
- Gode API løsninger

Ofte ser vi at kunder har flere utfordringer med en «on premise»-løsning. Eksempelvis vil oppgraderinger føre til at produksjonen i deres driftsnett måtte stenge ned, ofte i 48 timer eller lenger. Med en produksjon som går nærmest 24/7, er ikke dette lenger holdbart for selskaper, og det er et behov for å flytte ERP-systemet over til skyen for å kunne ha kortere nedetid og jobbe raskere.

Vi i Amesto vet hvor viktig det er å ha et trygg og pålitelig ERP system. Det å bytte system er noe som ikke gjøres ofte og når det først skal gjøres må prosessen være trygg.

Vi har også forståelse for at et skifte av system skal gi klare fordeler.

Ved å bruke et skybasert ERP system vil det kontinuerlig være forbedringer i systemet uten at det er behov for oppgraderinger. Dette medfører at systemet til enhver tid er oppdatert, kan ivareta nye lover og regler samt tar i bruk den nyeste teknolog om mulig. Samtidig er det programvareleverandøren som skal sikre at tjenesten er sikker, noe som igjen medfører at bedrifter ikke har et like stort behov for å tenke på it-sikkerhetsløsninger opp imot systemet.

Når systemet er i skyen er det en del elementer ved IT miljøet til bedrifter som ikke lenger er nødvendig. Eksempel er servere og lisenskost på disse samtidig så vil drift og vedlikehold av dem ikke lenger være nødvendig. Det betyr at det er vesentlige kostnadsbesparelser. Ikke minst er det også besparelser ved oppgraderinger og nedetid som kommer av vedlikehold og oppgraderinger.

Når det er skybaserte systemer vil det si at du har tilgang til dem via et Web grensesnitt. Dette igjen medfører at du har tilgang til systemet fra hvor som helst så fremt du har nettilgang.

Systemene i skyen er også standardiserte, noe som igjen medfører at integrasjonsprosesser kan ta mindre tid.

## Hva bør du tenke på når du skal flytte til skyen?

1. Kostnader og besparelser.
  - a. Hva koster programvaren on-prem sammenlignet med skytjenesten
  - b. Hva koster maskinvaren du har for on-prem sammenlignet med skytjenesten
  - c. Hvilken vedlikeholdskostnad har du i dag
  - d. Hva vil migreringskostnaden være?
    - i. Brukeropplæring i nytt system
    - ii. Hvilke innvirkning ditt systemskifte har overfor dine kunder og leverandører
  - e. Ressurser
2. De tekniske mulighetene og begrensningene.
  - a. Sikkerhet
  - b. Nettverk
  - c. Operativsystemer
  - d. Lagring

Mange av disse spørsmålene er det vanskelig å gi et kort enkelt svar på da det ofte er store variasjoner fra bedrift til bedrift. Det å sammenligne dagens lisens opp imot skybasert abonnementsavtale er ofte ikke sammenlignbart. Det er viktig at man ser på hele kostnadsbilde og setter det opp imot hverandre samt avveier de fordeler og ulemper en migrering vil ha.

Ofte har vi sett de fleste virksomheter sparer store beløp, opptil flere millioner kroner i IT-driftskostnader, på å flytte til skyen.

For on-prem løsning må du kjøpe maskinvare og lisenser som er kraftige nok slik at man kan ta unna toppene. I skyen betaler du for det du bruker. Det er ikke sjelden at man halverer IT-kosten ved å flytte til skyen.

Du må også holde vedlike maskinvare og lisenser slik at du til enhver tid er sikret og er oppdatert. Ved å flytte ditt ERP system i skyen vil mye av dette kunne endres. Du kan også se på muligheten for å flytte mer til skyen, eksempelvis Office pakken og lagring som mange allerede har gjort. Det er ofte lurt å se på muligheten for å migrere andre løsninger til skyen som ditt CRM system. Til slutt vil du kanskje ikke lenger ha behov for et servermiljø lokalt eller driftet av en driftspartner.

Sikkerhet er også et viktig aspekt å tenke på. Når dere flytter systemet til skyen, er det skyleverandøren som må sikre at alt er trygt. Når du flytter til Visma Business NXT i skyen vil du være sikret av Visma sin Visma Cloud Delivery Model som de benytter ved sine skyprodukter som de har god erfaring med.

## Om migrering

Amesto kan bistå dere med å migrere fra Visma Business til Visma Business NXT.

I forbindelse med systembytte, konsolidering av løsninger, eller større oppgraderinger, dukker det alltid opp diskusjoner om hvordan man skal få med seg informasjon og dokumenter fra et system til et annet.

1. Hvor mye data snakker vi om?
2. Finnes det duplikater?
3. Brukes systemet optimalt?

Ved å migrere fra Visma Business til Visma Business NXT, vil det være en migrering der du får med deg den dataen du hadde fra før. Dette er unikt og noe som ved migrering fra andre systemer over til skytjenester ikke alltid lar seg gjøre, som oftest får man bare med seg den informasjonen som vil kunne brukes i det nye systemet. I tillegg vil det ofte ved bytte til et annet system medføre at dere må endre arbeidsprosesser og rutiner. Ved bytte eller migreringer vil som regel alle som jobber med ERP systemet behøve å få opplæring og adopsjonen av programmet internt kan ta tid. Dette er noe som ved migrering fra Visma Business og over til Visma Business NXT er nesten helt borte. Det er kun behov for opplæring i hva som er annerledes og brukergrensesnitt. Resten av oppsettet vil brukeren kjenne seg igjen i.

Ved migrering fra Visma Business over til Visma Business NXT får du med deg all den informasjonen du i dag har. Siden datamodellen og databasen er så og si lik, betyr at du ikke mister noen data samt at du kan jobbe tilnærmet likt det du gjør i dag.

Likevel vil vi i Amesto anbefale dere å tenke på om det er områdene der dere kan bruke standardiserte metoder i systemet samt vurdere fordeler dere kan dra nytte av i et skybasert produkt. Det er også lurt å rydde i egne data, har dere duplikater som kan ryddes, er det gamle data som dere ikke lenger trenger osv.

Vi i Amesto ser ofte at mange har eldre løsninger som ikke har tatt i bruk nyere funksjonalitet som eksempelvis automatisering. Derfor kan det alltid være lurt å se på arbeidsmetodikken.

Dersom det er ønskelig kan vi i Amesto sammen med dere utføre rydding i data på ulike nivåer, se på skjermbilder samt arbeidsmetodikk. Her kan vi avdekke hvordan dere jobber i dag og hvordan dere kan ta i bruk systemet så optimalt som mulig slik at dere kan dra fordeler av de muligheter rundt eksempelvis automasjon og effektivisering av prosesser.

## Slik er vår migreringsmetodikk

Vi i Amesto har en egen metodikk som raskt, enkelt og trygt migrerer din virksomhet fra ditt eksisterende ERP system Visma Business til et moderne og fremtidsrettet ERP system, Visma Business NXT. For å senke risikoen og maksimere gevinsten ved en skymigrering, anbefaler vi også en trinnvis skyovergang, der man forbedrer og optimaliserer virksomhetens IT-infrastruktur og -løsninger samtidig som man flytter til skyen.



### Ved å flytte til en skybasert løsning vil du blant annet:

- Kvitte deg med alle kostnader knyttet til drift og vedlikehold.
- Eliminere behovet for stadige oppdateringer som følge av endrede myndighetskrav og regelverk.
- Automatisere ulike prosesser.
- Du kan få tilgang til systemet fra hvor du vil - når du vil.

Ved å investere i fremtidsrettede løsninger vil du tilrettelegge for en enklere arbeidsdag, der du kan dra fordel av ny teknologi på en raskere og enklere måte enn tidligere. I tillegg får du muligheten til å jobbe fra hvor du vil.

Vi ser at våre kunder oppdager raskt at en skyplattform vil dekke deres behov, og ville gjøre at de kunne jobbe raskere, uten nedetid, ha kontinuerlig forbedringer av systemet, være mobile samt alle de fordelene en skytjeneste har gi dem. Samtidig ville en migrering til Visma Business NXT gi et mer moderne forretningssystem, med mer effektive arbeidsprosesser, tilgang til flere funksjoner, og bedre brukervennlighet.

Ved å migrere ERP systemet til skyen vil bedriften kunne få en mer fleksibel og stabil drift, uten eksempelvis bekymring rundt å stenge ned produksjonen i lengre perioder ved systemoppgraderinger. Visma Business NXT gir også et mer intuitivt brukergrensesnitt, tilgang til blant annet AI-funksjoner, sanntidsanalyser og visualiseringsverktøy som legger til rette for spennende innovasjon og forretningsutvikling.



## Trinnvis overgang

For å senke risikoen og maksimere gevinsten ved en skymigrering, anbefaler vi også en trinnvis skyovergang, der man forbedrer og optimaliserer virksomhetens IT-infrastruktur og -løsninger samtidig som man flytter til skyen.



### Fase 1

For å kunne migrere over til Visma Business NXT må det holdes kartleggingsmøte for å indentifisere hvordan deres bruk, oppsett, spesielle skjermbilder og eventuelle spesialer, prosedyrer og integrasjoner er i bruk. Det vil også bli gjennomgått hvilke andre systemer som brukes i tillegg.

For at overgangen fra Visma Business til Visma Business NXT skal gå smidig er vi avhengig av at dere setter av ressurser og har disse tilgjengelig i perioden ved overgang.

#### Skjermbilder

Ved migrering gis det tilgang til standard skjermbilder. Eksisterende skjermbilder fra Visma Business migreres ikke. Dersom det er ønskelig kan Amesto konsulent bistå med design av nye tilpassede skjermbilder.

#### BIG, VBS og Triggere

Har dere i dag løsninger med BIG, VBS eller Triggere vil disse ikke kunne automatisk migrere over. Det må derfor se på hva dere har av spesialtilpasning for å se på mulig løsning i Visma Business NXT.

#### Integrasjoner

Har dere i dag løsninger med tredjepartsintegrasjoner vil disse ikke kunne automatisk migrere over. Det må derfor se på hva dere har av spesialtilpasning for å se på mulig løsning i Visma Business NXT.

### Fase 2

Forberede data i Visma Business og ta backup av database. Det er ofte lurt å rydde i data før en migrering slik at du slipper å ta med deg unødig informasjon over i det nye systemet. Amesto må få tilgang til database for å kunne få migrert denne opp i Skytjenesten.

### Fase 3

Databasen legges inn i et migreringsverktøy

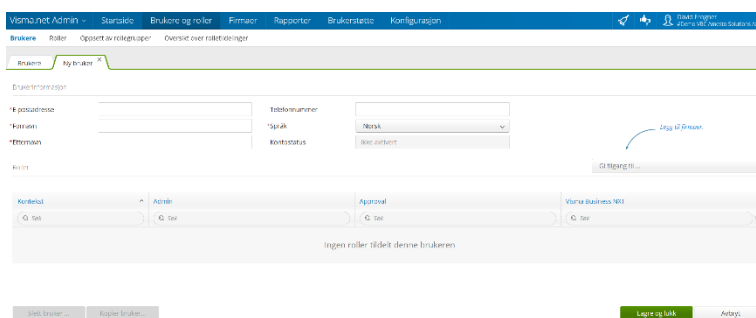
Her settes opp hvilke klienter som skal føres over samt koblinger til Visma sine Autotjenester som Visma AutoInvoice, Visma.net AutoPay, Visma AutoCollect og OneStop Reporting



## Fase 4

Etter at databasen er overført vil vi legge inn brukere som kan administrere og bruke systemet.

Her vil det bli lagt opp hvem som er Customer Admin og Primary contact. I tillegg gis det tilgang til de ulike klientene. Her må Amesto få vite hvem som skal ha tilgang til hvilke klienter.



Vi må få navn og e-post på de brukerne som skal tilgang til selskapene. Vi må få vite hvem som skal ha tilgang til de ulike firmaene. Skal alle ha tilgang til alle, eller kun enkelte til noen for eksempel.

Dere vil motta diverse e-poster fra Visma når det gjøres. Dette skyldes at vi setter opp testmiljø/Driftsmiljø for dere, og da er det noen automatiske meldinger som går ut.

Det er tre e-poster som sendes:

1. Melding om at du må akseptere Terms of Service (TOS) - denne går ut automatisk når det opprettes et kundeforhold hos Visma. Den dekker alt dere har fra Visma, så dette er en engangs-hendelse. Avtalen må aksepteres for at tjenester skal kunne aktiveres.
2. Melding om endring i roller og tilganger. Denne går ut til alle brukere så snart det tildeles brukerroller til dere. Den er personlig, dvs. hver bruker får melding om rolle(r) tildelt i ett eller flere selskap. Her blir det sikkert noen justeringer underveis, så dere vil se tilsvarende hver gang roller endres.
3. Velkomstmelding fra OneStop Reporting (OSR). Denne går også ut automatisk når vi oppretter tilgang til OSR, som er Visma sitt standard rapportverktøy i Visma Business NXT.

## Fase 5

Når tilganger og rettigheter er på plass, må opplæring av superbrukere gjennomføres. Her er vil vi gå gjennom alt dere trenger for å kunne starte testing + planlegge videre gjennomgang av ulike deler av systemet. Det meste er gjenkjennbart fra din gamle løsning, men vi går igjennom hva som er nytt.

Eksempelvis vil vi gå igjennom hvordan navigere i systemet, menyvalg og hurtigtaster. Dette er de største forskjellene fra dagens on-prem Visma Business løsning. I tillegg vil vi gå igjennom Visma Workflow da dette er en ny løsning som erstatter dagens Dokumentsenter.

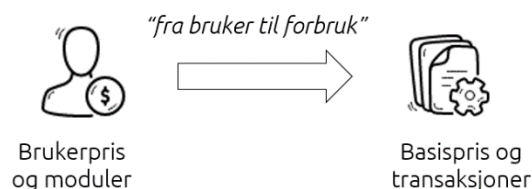
## Fase 6

Når opplæring er utført og løsningen ferdig satt opp, er dere klare til å bruke systemet. For at vi skal kunne gi dere god support og veiledning videre anbefaler vi å tegne en supportavtale med oss. Vi har ulike type supportavtaler som kan tilpasse ditt behov.

## Prismodell

Moderne skytjenester er priset annerledes enn software historisk sett. I en verden hvor automatiserte prosesser, elektroniske dokumenter (som efaktura), avanserte integrasjoner og maskinlæring blir mer og mer vanlig, så endrer dette seg. Visma Business NXT har derfor en prismodell som er knyttet til bruken av ERP systemet, fremfor antall brukere. I Visma Business NXT så er det som utgangspunkt ingen prising av brukere.

Visma Business NXT er en skytjeneste og prisen inkluderer da også egenskaper som de fleste vanlige skytjeneste inneholder som sikker drift, backup, hyppige oppdateringer, dokumentasjon/kurs, teknisk support mm. Brukergrensesnittet er ren HTML, og krever kun nettleser fra brukersiden, så ikke noen påkrevde ekstrakostnader her.



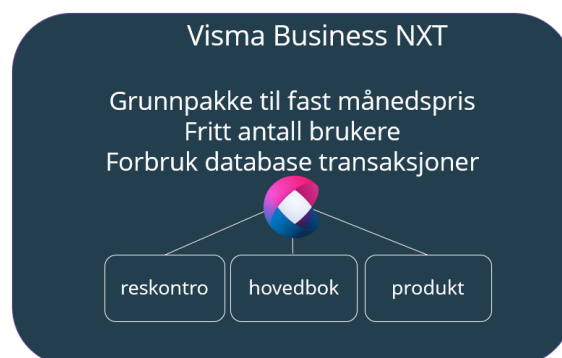
## Programvare

Reguleres i egne separate lisensavtale med Programvareleverand ren Visma Software ASA. Programvareleverand rens vilkår og betingelser må godkjennes.

## Utfyllende informasjon vedr. pris

Visma Business NXT har en fast pris og en transaksjonspris. Lisens inkluderer fritt antall brukere. Dette gjelder både Visma Business NXT brukere og brukere for fakturagodkjenning (Approval)

I Visma Business NXT pakken inngår Rapportering og budsjettering (OneStop Reporting startpakke), ferdig oppsett mot AutoReport (AltInn), AutoInvoice (eFaktura nettverk), AutoPay (Bank) med unntak av tjenester med ekstern kost, som skanning av dokumenter og print til papir og porto), AutoCollect (purring, inkasso) mot Visma Financial Services (VFS).



Transaksjonsprisen i Visma Business NXT inkluderer bruk av AutoPay for inn og utbetalinger, samt mottak og sending av elektronisk faktura. AutoInvoice og Autopay er dekket av transaksjonskostnaden på kunde- og leverandørreskontro. AutoCollect etter avtale med VFS.

Dette inngår i transaksjonspris:

- Registrering (app/api)
- Forsendelse (eFaktura, Bank, Altinn)
- Prosessering
- Godkjenning
- Lagring (over tid)
- Spørring
- Rapportering

**Ta kontakt med oss i Amesto eller les mer om priser her:**

<https://www.visma.no/okonomisystem/visma-business-nxt/pakker-og-priser/>

## Få den hjelpen du trenger

Våre mest fornøyde kunder har en Amesto Care avtale. Vi i Amesto vil være din partner som både støtter og bidrar til videreutvikling, også etter at løsningen er satt i drift.

Med en Care-avtale fra Amesto kan du være sikker på at du får den beste verdien av dine løsninger.

Dine supportsaker vil håndteres av dyktige fagfolk. De bringer din stemme inn i Amesto. Og den er verdifull for oss.

Hvorfor skal du velge en care-avtale fra Amesto:

1. Support for brukere i hele løsningen din.  
Tilpasninger av Amesto, Integrasjoner fra Amesto og definerte 3. partsløsninger.
2. Kompetanse.  
Amesto har et sterkt nordisk fagmiljø i ryggen. Som kunde av Amesto kan du være trygg på at vi har god kunnskap om din løsning.
3. Rask responstid
4. Ingen begrensning på antall henvendelser og tidsbruk.
5. Informasjon om ny funksjonalitet og nye løsninger
6. Prioritet. Amesto har mange kunder.  
Vi vil at du som har en Care avtale fra oss skal få prioritet på dine supporthenvendelser. Du kontakter oss når du har behov for det. Vi svarer.
7. Single Point of Contact.

Kategori	Standard	Premium	Forvaltning
Support på løsning	✓	✓	✓
Ubegrenset tid på supportsak	✓	✓	✓
Prioritet ved supporthenvendelser	✓	✓	✓
Responstidsgaranti på saker		✓	✓
SLA			✓
Webcast	✓	✓	✓
Info om løsning	✓	✓	✓
Helsesjekk		✓	✓
Kurs / opplæring		✓	
Utviklingsmøter		✓	✓
Forvaltningsteam av konsulenter			✓
Serviceleder			✓
Tilpasset avtale			✓