

**amesto**  
Solutions



# **Business NXT**

**Fra Visma Business til Business NXT**

**Leverandør: Amesto Solutions A/S**

## Indhold

Hvad er Business NXT? .....	3
Tjenesterne i Business NXT .....	3
AutoInvoice .....	3
AutoPay .....	3
Approval.....	3
WorkFlow .....	4
AutoCollect.....	4
OneStop Reporting .....	4
AutoReport.....	4
Hvorfor migrere? .....	4
Hvad bør I tænke på ved flytning til skyen? .....	5
Jeres data følger med i skyen .....	6
Vores migreringsmetodik .....	6
Faseopdelt overgang .....	7
Prismodel .....	8
Software.....	8
Supplerende information om pris.....	8
Få den hjælp I behøver .....	8

## Hvad er Business NXT?

Business NXT er Vismas nyeste ERP-system, der som cloudbaseret løsning viderefører det bedste fra Visma Business. Med en enkel migrering af data udgør Business NXT en tryk og sikker vej til skyen for virksomheder, hvor erhvervede kompetencer og rutiner fra Visma Business kan genanvendes i det nye system. Her er nogle kendetegn ved Business NXT:

- Bygget på Microsofts Azure platform
- Moderne webinterface
- Markedsledende integrationsinterface (GraphQL API)
- Designfunktionalitet
- Samme datamodel som Visma Business
- Enkel migration af data
- De fleste processer og funktioner fra Visma Business
- Automatisering af processer med AI-understøttelse
- Visma Payroll med selvbetjening for ansatte (rejse, udlæg, ferie, fravær, time)
- Avanceret rapportering og budgettering
- WorkFlow til håndtering af hele fakturamodtagelse- og godkendelsesprocessen
- En cloudtjeneste som
  - altid er opdateret
  - har et højt niveau af sikkerhed
  - har backup/restore inkluderet
  - er skalerbar, stabilt, hurtigt og robust
  - inkluderer teknisk support, online dokumentation og kurser

### Tjenesterne i Business NXT

De tjenester, der er inkluderet i licensaftalen, gør jeres Business NXT til en totalløsning

[Læs mere om tjenesterne.](#)

### AutoInvoice

AutoInvoice er en faktureringsløsning, der dækker mange behov, herunder afsendelse og modtagelse af e-fakturaer. Alle faktureringsprocesser foregår i Business NXT, så både fakturering og fakturamodtagelse sker hurtigt. Det betyder mindre administration, I kan automatisk sende fakturaer i alle formater, opnå kortere kredittider, bedre kontrol, arbejde i skyen samt ikke mindst få tilfredse kunder og leverandører.

### AutoPay

AutoPay er en cloudbaseret løsning til bankintegration. AutoPay automatiserer betalingsflowet mellem Business NXT og bankerne på en sikker måde. I kan betale fakturaer direkte i Business NXT, sende betalinger til godkendelse, få fuld kontrol over alle ind- og udbetalinger samt benytte automatisk bankafstemning uden at skulle logge ind i netbanken. Indkommende betalinger bliver automatisk koblet til åbne fakturaer, og informationsstrømmen sker løbende, så I altid er opdateret.

### Approval

Med godkendelsestjenesten Approval kan I nemt godkende eller afvise fakturaer, rejseafregninger og udgifter eller ansøgninger om ferie og fravær på mobil eller pc. I har altid fuldt overblik over opgaver og bliver varslet om en ny godkendelsesopgave.

## WorkFlow

Visma WorkFlow er et integreret dokumenthåndteringssystem til behandling af indgående fakturaer og andre dokumenter/bilag. Løsningen erstatter Visma Dokument Center. Med WorkFlow kan I nemt opsætte behandlingsmåder, hvem der skal godkende, dokumentflow og mere. Med WorkFlow kan I benytte maskinlæring og AI ved håndtering af dokumenter.

## AutoCollect

AutoCollect er et integreret, automatiseret fakturaopfølgning- og inkassosystem! Det unikke ved Visma AutoCollect er, at I kun har én hovedbog at forholde jer til. Tal hentes i realtid direkte fra Business NXT. I får et godt overblik og kan finde detaljer, historik og dokumentation i kundeportalen KreditorWeb.

## OneStop Reporting

Med rapporteringsløsningen OneStop Reporting får I et fleksibelt og robust værktøj med mange rapporter samlet ét sted. I får Komplet-pakken med foruddefinerede rapporter og budgettering samt mulighed for at tilpasse jeres egne rapporter. Rapporterne kan nemt deles med andre slutbrugere, så de kan køre rapporterne og trække opdaterede data, når de har brug for det.

## AutoReport

Med Altinn-integrationen i Visma kan I indsende a-melding og MVA-melding samt hente skattekort. Integrationen understøtter også revision via standardformatet SAF-T. Visma AutoReport sender automatisk information mellem Business NXT og Altinn. Integrationen arbejder i baggrunden og gør det muligt for jer at få indsendt rapporter og dokumenter inden for tidsfristerne.

## Hvorfor migrere?

Det er mange fordele ved at tage skridtet til et cloudbaseret ERP-system. Her er et udvalg af dem:

- Højere stabilitet
- Overholdelse af love og regler
- Automatiske opgraderinger
- Øget sikkerhed
- Reducerede driftsomkostninger
- Mobil tilgængelighed
- Højt niveau af standardisering
- Fleksibelt API

Vi oplever ofte, at kunder har flere udfordringer med en on premise-løsning. Fx vil opgraderinger typisk medføre, at produktionen på deres driftsnetværk må lukke ned, ofte i 48 timer eller længere. Med en produktion, der i mange tilfælde kører op til 24/7, er det ikke holdbart for virksomheder. Der er derfor behov for at flytte ERP-systemet over i skyen for at reducere nedetid og generelt at kunne arbejde hurtigere.

Vi i Amesto ved, hvor vigtigt det er at have et sikkert og pålideligt ERP-system. At skifte system er ikke noget man gør ofte, og når det først skal gøres, skal processen være sikker.

Vi forstår også, at et systemskifte skal give klare fordele. Et cloudbaseret ERP-system giver løbende forbedringer af systemet uden behov for opgraderinger. Det betyder, at systemet til enhver tid er opdateret, overholder nye love og regler og benytter den nyeste teknologi. Samtidig er det softwareleverandørens opgave at sikre, at tjenesten er sikker, hvilket betyder, at virksomheden ikke i samme grad som tidligere behøver tænke på IT-sikkerheden i systemet.

Når systemet er i skyen, bliver visse elementer i virksomhedens IT-miljø overflødige. Fx er servere og tilhørende licensomkostninger samt drift og vedligeholdelse af dem ikke længere nødvendige. Det indebærer væsentlige besparelser. Desuden spares de omkostninger, der ved en on-premise-løsning er forbundet med opgraderinger og deraf følgende nedetid.

Det cloudbaserede system giver jer adgang via en webgrænseflade, sådan at I har adgang til systemet fra hvor som helst, blot der er internetadgang. Systemerne i skyen er også standardiserede, sådan at integrationsprocesser tager kortere tid.

## Hvad bør I tænke på ved flytning til skyen?

1. Omkostninger og besparelser.
  - Hvad koster on-premise-softwaren sammenlignet med cloudløsningen?
  - Hvad koster den hardware, I har til on-premise sammenlignet med cloudtjenesten?
  - Hvilke vedligeholdelseskostninger har I nu?
  - Hvad vil migreringsomkostningerne være?
    - Oplæring af brugere i det ny system
    - Indvirkning på jeres kunder og leverandører
2. De tekniske muligheder og begrænsninger.
  - Sikkerhed
  - Netværk
  - Operativsystemer
  - Lagring

Det kan være vanskeligt at give et kort og enkelt svar på alle spørgsmålene, da der ofte er store variationer fra virksomhed til virksomhed. En sammenligning mellem den nuværende og den cloudbaserede løsning må inddrage hele omkostningsbilledet og vurdere alle de fordele og ulemper, en migration vil have.

Oftest ser vi, at virksomheder sparer store beløb, op til flere millioner kroner i IT-driftsomkostninger ved at flytte til skyen. Ved en on-premise-løsning skal I købe og vedligeholde hardware og licenser med kapacitet til spidsbelastninger. I skyen betaler I kun for det, I bruger. Det er ikke usædvanligt at halvere IT-omkostningerne ved at flytte til skyen.

Det kan være relevant at overveje at flytte flere af virksomhedens systemer til skyen, fx Office-pakken og lagring for ikke at tale om virksomhedens CRM-system. Til sidst forsvinder måske helt behovet for at have et lokalt servermiljø eller for at leje serverplads via en driftspartner.

Sikkerhed er et vigtigt aspekt. Når systemet flytter til skyen, overtager cloudleverandøren ansvaret for sikkerheden. Når I flytter til Business NXT i skyen, vil I være sikret af Visma Cloud Delivery Model (VCDM), der er et velafprøvet og ISO-certificeret sikkerhedsprogram.

[Læs mere om VCDM.](#)

## Jeres data følger med i skyen

Amesto kan assistere jer med at migrere fra Visma Business til Business NXT. I forbindelse med systemskifte, konsolidering af løsninger eller større opgraderinger opstår der ofte diskussion om, hvordan man bør overføre information og dokumenter fra et system til et andet.

- Hvor meget data er der tale om?
- Er der duplikater?
- Bruges systemet optimalt?

Ved migration fra Visma Business til Business NXT følger jeres eksisterende data med i skyen. Ved migration mellem andre systemer er det sjældent en mulighed, da det oftest medfører behov for at ændre arbejdsprocesser og rutiner, hvilket betyder ressourcekrævende oplæring og tilpasning af systemet internt. Ved migration fra Visma Business til Business NXT er det behov næsten fuldstændig elimineret. Der er kun behov for oplæring i de elementer, der er anderledes og i brugergrænsefladen. Det øvrige vil være velkendt af brugeren.

Migrationen fra Visma Business til Business NXT medtager al den data, I har i dag. Da datamodellen og databasen er næsten identiske for de to systemer, mister I ikke data og kan fortsætte med at arbejde stort set som I gør i dag. Vi anbefaler dog at I overvejer, om der er områder, hvor I kan benytte standardiserede metoder i systemet, og at I rydder op i jeres data, fx duplikater eller forældet data, der ikke længere er nødvendigt.

Hos Amesto ser vi ofte, at mange har ældre løsninger, som ikke har taget nyere funktionalitet i brug såsom automatisering. Migreringen er en oplagt anledning til at evaluere jeres nuværende arbejdsgange og processer for at sikre, at I får maksimalt udbytte af cloudløsningen. Vi hjælper gerne med oprydning i jeres data, skærmbilleder og arbejdsmetoder. Vi kan kortlægge, hvordan I arbejder i dag, og hvordan I fremover kan høste størst muligt udbytte af automatisering og effektivisering af processer.

## Vores migreringsmetodik

I Amesto benytter vi en specialiseret metode, der effektivt, enkelt og sikkert overfører jeres virksomhed fra Visma Business til det moderne og fremtidssikrede ERP-system, Business NXT.

[Læs mere om vores migreringsmetodik her.](#)



**Ved at flytte til en cloudbaseret løsning vil I blandt andet:**

- Slippe for alle omkostninger til drift og vedligeholdelse.
- Eliminere behovet for stadige opdateringer som følge af love og regler.
- Automatisere processer.
- Kunne tilgå systemet når I vil, hvor I vil.

Investering i en fremtidssikret ERP-løsning giver jer en arbejdsdag med lettere og hurtigere adgang til fordelene ved ny teknologi, og systemet kan tilgås fra enhver enhed med netforbindelse.

Migrationen til Business NXT giver jer et tidssvarende forretningssystem med effektive arbejdsprocesser, adgang til flere funktioner og forbedret brugervenlighed.

Systemdriften forenkles. Jeres virksomhed kan opnå en mere fleksibel og stabil drift fri for bekymringer om at måtte lukke produktionen ned i længere perioder pga. systemopdateringer.

Business NXT giver desuden en mere intuitiv brugergrænseflade, adgang til AI-funktioner, realtidsanalyser og visualiseringsværktøjer, som lægger op til innovation og nytænkende forretningsudvikling.

## Faseopdelt overgang

For at reducere risici og maksimere fordelene ved en overgang til den skybaserede løsning anbefaler vi en trinvis implementeringsproces. Processen involverer en optimering af jeres virksomheds IT-infrastruktur sideløbende med selve overførslen til skyen.

### Fase 1: Kortlægning

På kortlægningsmøder identificerer vi jeres nuværende anvendelse herunder opsætning, specielle skærmbilleder eventuelle specialer, procedurer og integrationer. Vi gennemgår også jeres brug af evt. andre systemer. For at overgangen fra Visma Business til Business NXT skal forløbe gnidningsløst, er det nødvendigt, at I afsætter ressourcer til kortlægningen.

### Fase 2: Klargøring af eksisterende data

På dette trin gør vi data klar i Visma Business og tager backup af databasen. Vi anbefaler at rydde i data inden migreringen, sådan at I slipper for at tage unødvendig information med over i det nye system. Vi i Amesto kan hjælpe med datavask og sanering.

### Fase 3: Migrering af SQL-database

Amesto kopierer jeres eksisterende database fra Visma Business og sender den til Visma for overførsel til testmiljø.

### Fase 4: Opsætning af brugere og rettigheder

Når databasen er overført, tilføjer Amesto brugere, der skal administrere og benytte systemet. Her fastlægger vi, hvem der skal være Customer Admin og Primary Contact, ud fra de oplysninger, som vi får fra jer. Derudover tildeler vi adgangsrettigheder for de forskellige klienter. Samtidig konfigurerer Amesto eventuel funktionalitet, rapporter eller skærmbilleder som aftalt på kortlægningsmødet.

### Fase 5: Oplæring af superbrugere

Når adgange og rettigheder er på plads, vil oplæring af superbrugere finde sted. Vi gennemgår de ting, I skal vide for at starte test og planlægge den videre gennemgang af systemet.

Vi gennemgår navigation, menuvalg og genvejstaster, hvor de største forskelle fra jeres nuværende on-premise Visma Business løsning findes. Derudover gennemgår vi Visma Workflow, da det er en ny løsning, der erstatter Document Center. At teste løsningen er jeres ansvar, men Amesto står til rådighed afregnet på timebasis.

Når I har godkendt den testede løsning, kopieres databasen over på ny, og data i testmiljøet overskrives. Hvis I ønsker fortsat adgang til jeres eget testmiljø, skal det etableres efterfølgende.

I denne fase aktiveres også forbindelser til Vismas tjenester som AutoInvoice, AutoPay, Visma AutoCollect og OneStop Reporting. Det er vigtigt at fastsætte en skæringsdato, så ingen fakturaer eller banktransaktioner ender i den gamle løsning.

### **Fase 6: Færdig opsat løsning**

Når oplæringen er gennemført og løsningen er færdigopsat, er I klar til at tage systemet i brug. I denne fase vil I få opfrisket jeres viden om support- og selvbetjeningsløsninger, og Amestos interne systemer bliver opdateret med information om jeres nye løsning.

## **Prismodel**

Moderne cloudtjenester er prissat anderledes end traditionel software. I en verden, hvor automatiserede processer, elektroniske dokumenter, avancerede integrationer og kunstig intelligens bliver mere og mere almindeligt, ændrer prissætningen sig. Business NXT har derfor en prismodel, der er knyttet til omfanget af anvendelsen, frem for antallet af brugere, som er ubegrænset.

Da Business NXT er en cloudtjeneste, inkluderer prisen sikkerhedsfunktioner, backup, hyppige opdateringer, dokumentation, kurser og teknisk support.

### **Software**

Software reguleres i separate licensaftaler med softwareleverandøren Visma, hvis vilkår og betingelser I skal godkende.

### **Supplerende oplysninger vedrørende pris**

Business NXT har en fast pris og en transaktionspris. Licensen inkluderer et ubegrænset antal brugere af både Business NXT, af fakturagodkendelse i Approval og af OneStop Reporting.

I Business NXT-pakken indgår rapportering og budgettering (OneStop Reporting), færdig opsætning mod AutoReport (AltInn), AutoInvoice (eFaktura netværk), AutoPay (Bank) med undtagelse af tjenester med eksterne omkostninger, såsom scanning af dokumenter og print til papir og porto), AutoCollect (rykker, inkasso) mod Visma Financial Services (VFS).

Transaktionsprisen i Business NXT inkluderer brug af AutoPay for ind- og udbetalinger samt modtagelse og afsendelse af elektronisk faktura. AutoInvoice og AutoPay er dækket af transaktionsomkostningen på kunde- og leverandørbog. AutoCollect efter aftale med VFS.

[Læs mere om priser hos Visma.](#)

## **Få den hjælp I behøver**

Vores mest tilfredse kunder har en Amesto supportaftale. Vi ønsker at være jeres partner, som yder støtte og bidrag til videreudvikling af jeres virksomhed, også efter at løsningen er sat i drift.

Med en supportaftale fra Amesto er I sikre på størst muligt udbytte af jeres løsning.



Vores dygtige eksperter står klar til at løse de problemer, I måtte støde på. De lytter til jer og er gode også at stille de rigtige spørgsmål til jer. Dialogen med vores kunder er yderst værdifuld for os i Amesto. [Læs mere om supportaftale fra Amesto.](#)

**Derfor skal I vælge en supportaftale fra Amesto:**

- Support på hele løsningen: Tilpasninger, integrationer fra Amesto og definerede 3. parts-løsninger.
- Kompetencer fra Amestos fagligt stærke og erfarne nordiske ekspertteam.
- Hurtig svartid uden begrænsning på antal henvendelser og tidsforbrug.
- Information om ny funktionalitet og nye løsninger.
- Hurtigt svar på jeres henvendelser.
- Single Point of Contact.